

RURSPROCEREIVE TRAINING BERATUNG COACHING



WIR SIND ANSTIFTER

Liebe Freunde,

eine der größten Herausforderungen für Arbeitgeber ist es, gute Mitarbeiter zu finden und diese auch zu halten: Sie dabei zu unterstützen, sich weiterzubilden und zu entwickeln, nicht nur zu ihrem Vorteil, sondern auch dem des Unternehmens selbst.

Wir helfen euch auch im nächsten Jahr gerne wieder dabei: mit unseren Kursen und Inhouse-Trainings. Wie immer wollen wir bei unserem Angebot für euch am Ball bleiben, neue Trends und Entwicklungen abbilden, diese und auch uns hinterfragen und unsere Erfahrungen aus der Praxis mit den Anforderungen im Markt verbinden. Daraus stricken wir neue Kurskonzepte für euch - und freuen uns, dass wir euch auch in 2019 wieder Altbewährtes und Neues anbieten dürfen.

Und ihr könnt sicher sein, Kurse aus beiden Bereichen sind: praxisorientiert, erlebbar und berücksichtigen die Persönlichkeit und Stärken jedes Einzelnen.

Wir trainieren euch nicht - wir stiften euch an.

Auch in 2019. Seid ihr dabei?

Herzlich,



Frank Rehbein Geschäftsführer



Alexander Schwarz

Geschäftsführer



Durch den Versand von Newslettern könnten Firmen hohe Kosten sparen – jedoch fehlen oft die nötigen Email-Adressen. Wie Mitarbeiter solch private Daten beim Kunden erfragen und dabei einen positiven WOW-Moment auslösen, trainieren sie in diesem Kurs. Sie erfahren, wie sich das Medienverhalten verändert hat, entwickeln ein Verständnis für neue Kommunikationskonzepte und verändern ihre Haltung zu neuen Medien. Sie erkennen die dadurch entstehenden Chancen und nutzen sie aktiv.





Zeit für einen Check: Wer bin ich? Wie nahe bin ich an der Person, die ich einmal werden wollte? Was ist gut für mich? Welche neuen Wege möchte ich gehen? Die Teilnehmer analysieren ihren aktuellen Kurs und können in entspannter, sicherer, aber auch fordernder Umgebung ihren Kompass neu stellen: aktiv sein, reflektieren, bewusst Ziele setzen. Durch die Motivpotenzialanalyse zeigen wir ihnen den Weg Richtung positiver Veränderung und unterstützen sie bei der Umsetzung in die Praxis.





Die Teilnehmer entdecken in vielfältigen Übungen ihren individuellen Humor, stärken das Vertrauen in die eigenen Fähigkeiten und lernen neue Facetten an sich kennen. Sie erleben, wie befreiend es sein kann, mit konstruktivem Humor neuen Impulsen zu folgen und sich selbst nicht zu ernst zu nehmen. Teil des Trainings ist es dabei auch, kreative Ansätze für Lösungen von Problemen zu finden, alte Denkmuster zu durchbrechen und den eigenen Humor produktiv im Alltag einzusetzen.



2 Tage

Termin

24.-25.05.2019



Münster

Der genaue Ort wird noch bekannt gegeben



690 € pro Teilnehmer – Mindestteilnehmerzahl: 8 zzgl. MwSt., Spesen und Tagungspauschale



Johanna Hübl

+49 (0) 8861 90 90 711

ONBOARDING VERKAUFSTRAINING

Für Azubis & Einsteiger

Worauf muss ich als Azubi, Handelsfachwirt oder Quereinsteiger achten? Was bewegt den Handel, die Unternehmen, den Kunden? Gönnt euren neuen Teammitgliedern den richtigen Start in den Beruf! Wir vermitteln die aktuellsten Grundlagen dafür, u.a. mit den wichtigsten Steuerungsinstrumenten für ein erfolgreiches und begeisterndes Beratungsgespräch. Die Teilnehmer erhalten zudem die Werkzeuge, um betrieblichen Input konstruktiv und zielgerichtet einfordern und umsetzen zu können.



3 Tage

Termin

23.-25.09.2019



Würzburg

Der genaue Ort wird noch bekannt gegeben



990 € pro Teilnehmer – Mindestteilnehmerzahl: 8 zzgl. MwSt., Spesen und Tagungspauschale



Johanna Hübl

+49 (0) 8861 90 90 711



Die Klausurtagung für interne Trainer bzw. Personalentwickler. Im Kreise Gleichgesinnter und Konzeptprofis werden ganze Jahreskonzepte für dich und/oder für dein Unternehmen geschmiedet. Das Resultat: Ein komplett, im Detail ausgearbeitetes Trainingskonzept für ein ganzes Jahr. Trainingsanzahl, -umsetzung, -aufbau, -inhalte, -übungen etc.: "Einmal hin – alles drin!"



2 Tage

Termin

11.11.-12.11.2019



Würzburg

Der genaue Ort wird noch bekannt gegeben



750 € für 2 Teilnehmer – Mindestteilnehmerzahl: 8 zzgl. MwSt., Spesen und Tagungspauschale



Johanna Hübl

+49 (0) 8861 90 90 711



Neue Methoden und Innovationen aus der Trainingswelt. Die iDays sind ein Austausch im Kreise Gleichgesinnter. Hier erhältst du Input zu den wichtigsten Entwicklungen im Bereich der Aus- und Weiterbildung und nimmst innovative Ideen für neue Trainingseinheiten sowie bereits ausgearbeitete und sofort umsetzbare Trainingsinhalte, Spiele und Projektaufgaben mit zurück in dein Unternehmen.

,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	2,5 Tage Termin		16.09.–18.09.2019
\bigcirc	Kassel Der genaue Ort wi	rd noch bekannt gegeben	
	750 € für 2 Teilnehmer – Mindestteilnehmerzahl: 8 zzgl. MwSt., Spesen und Tagungspauschale		3
	Johanna Hübl	+49 (0) 8861 90 90 711	j.huebl@akademie-web.de



Wir bilden "echte" Teamentwickler aus. Die Ausbildung ist praxisnah und modular aufgebaut. Wir vermitteln und erarbeiten die wirklich wichtigen und wesentlichen Themen, die für eine nachhaltige und erfolgreiche Mitarbeiterentwicklung wichtig sind. 12 Tage Gesamtausbildung bieten Inhalt zu nachhaltiger Begleitung im Praxisalltag sowie den Aufbau und das Unterhalten eines internen Trainingscamps.



12 Tage

Modul 1	Ich als Praxiscoach	2022.01.2020
Modul 2	Ich als Praxiscoach	2022.04.2020
Modul 3	Ich als Teamtrainer	0608.07.2020
Modul 4	Ich als Teamtrainer	0507.10.2020



Würzburg

Der genaue Ort wird noch bekannt gegeben



3990 € pro Teilnehmer & Kurs oder 999 € pro Teilnehmer & Modul – Min. 8 Pers. (auch einzeln buchbar) zzgl. MwSt., Spesen und Tagungspauschale



Johanna Hübl

+49 (0) 8861 90 90 711



Die Ausbildung ist ein Rundum-sorglos-Paket für Führungskräfte und für Mitarbeiter, die es werden wollen. Sie vermittelt die Grundlagen im Selbst- und Fremdmanagement, z.B. Mitarbeiter gezielt zu entwickeln, den eigenen Bereich zu organisieren und zu optimieren oder aktiv Chaosmanagement zu betreiben. Die Ausbildung bildet das umfangreiche Fundament, das eine Führungskraft benötigt.



12 Tage

Modul 1	Ich als Führungskraft	1820.11.2019
Modul 2	Ich als Teamleiter	2729.01.2020
Modul 3	Ich als Organisator	2325.03.2020
Modul 4	Ich als Teamtrainer	2527.05.2020



Kassel

Der genaue Ort wird noch bekannt gegeben



3450 € pro Teilnehmer & Kurs oder 890 € pro Teilnehmer & Modul – Min. 8 Pers. (auch einzeln buchbar) zzgl. MwSt., Spesen und Tagungspauschale



Johanna Hübl

+49 (0) 8861 90 90 711

NEUES AUS DEM

TRAININGS-WERKSTATTS-LABOR





Ausbildung zum Allstarberater Mode/Sport

Bilde deine Leistungsträger zu persönlichen Verkaufsexperten für deine Kunden aus. Ein Schwerpunkt der Ausbildung liegt auf dem Erkennen und der Weiterentwicklung der eigenen Verkaufsstärken, um so mehr Umsatz zu generieren.



4x 2,5 Tage

Inhouse Training

Preis auf Anfrage



Flächencoaching und Flächenentertainment

Beim Flächencoaching stehen wir an eurer Seite, um durch direkte und individuelle Praxistipps das Einkaufserlebnis eurer Kunden zu optimieren. Durch Flächenentertainment erweitern wir das Kundenerlebnis um humorvolle, abwechslungsreiche, unerwartete, unterhaltende und lebendige Aspekte.



2 Tage

Inhouse Training

Preis auf Anfrage



Private Shopper

Dem Kunden das "Besondere" liefern. Als Kunde Star sein. In persönlichen Terminen den Anspruch des Kunden übererfüllen, ihn exklusiv beraten. Wie gewinnen wir unseren Kunden als private Customer? Was läuft anders als in einem 'normalen' Beratungsgespräch, wie kommt der VIP-Gedanke deutlich zum Tragen? Wie sieht die Vorbereitung, der Beratungstermin und die Nachbearbeitung aus?

Diese und viele Fragen mehr werden erarbeitet, trainiert und auf das eigene Unternehmen abgestimmt. Ganz nebenbei lassen sich die Kundenfrequenzen bewusster steuern und die Teilnehmer erzielen exorbitante Steigerungen beim Teile-pro-Kunde-Wert und bei den Stundenumsätzen.





Digital Shopper

Hier geht es nicht um den firmeneigenen Webshop, sondern darum, dass unsere Mitarbeiter den Kunden online live beraten und ihm oder ihr neue Ware, Trends und/oder Styleideen verkaufen.

Mit einer überschaubaren Investition in technisches Equipment (ca. 399,- €) und dieser Ausbildung ist der Digital Shopper in der Lage, hochwertige und extrem effiziente Verkaufsgespräche mit dem Kunden online (Skype, Webex, Facetime etc.) zu führen.

Achtung:

Voraussetzung ist die Ausbildung zum Private Shopper.

·····	2x 2Tage	Inhouse Training	Preis auf Anfrage

+1 Tag Einrichtung des technischen Equipments und Livecheck vor Ort.

Wir freuen uns auf deine Anfrage

Du hast Fragen oder möchtest über Konzeptvorschläge und -ideen sprechen? Wir freuen uns auf deine Nachricht!



Johanna Hübl Anstifterin für offene Kurse und Ausbildungen

+49 (0) 8861 90 90 711 j.huebl@akademie-web.de



Christian GennatAnstifter für Trainingskonzepte

+49 (0)8861 6946946 c.gennat@akademie-web.de

Weitere Infos zu den einzelnen Trainings und Coachings findest du online auf unserer Webseite.

www.akademie-web.de

Die Akademie GbR, Anton-Bruckner-Straße 17, 97074 Würzburg



Was wir sonst noch anstiften

- www.akademie-web.de
- f @trainingswerkstatt



