

Die Qual der Wahl

Folgende Themenschwerpunkte sind in Sessions abbild- & trainierbar. Aber bitte nicht aufgeben – wir erstellen auch Trainings nach Wunsch 😊

Führung	Ausbildung	Vertrieb/Verkauf
Führungstypologie	zum/zur Onlinetrainer*in	Verkaufstypologie
Haltung & Einstellung	zum Digital Shopper	Aktive Kontaktaufnahme
Kurzfeedback	zur Führungskraft	Bedarfsermittlung
Feedbackgespräche	Coachingupgrade	Haltung & Einstellung
Kommunikation		WOW über Produkte
Einwandbehandlung	Persönlichkeit	Einwandbehandlung
Kritikgespräche führen	4-Ohren-Modell	Entscheidungshilfe
Anweisung & Delegation	Inselmodell	Kundenbindung
Zeitplanung	innere Antreiber	Adressrecruiting
Prioritäten setzen	Eigenprogrammierung	
Kollegiale Fallberatung	Bewusste Entscheidungen	
Talentmanagement	Werte & Ziele	
Mitarbeitergewinnung	Motivpotentialanalyse	
Jahres- & Q-Gespräche		
Ziele & Maßnahmen		